

～気軽に参加！ すぐ実行！ 知恵と工夫でPR～

ちよつとの工夫で

商品を輝かせる！ 魅せ方・セールストーク入門



売りたい商品こそ売れる商品にすることが一番！

そのためには、いかに商品の良さをPRできるかです。商品を伝えるために伝わる言葉を探し、商品の魅せ方の工夫をしましょう。

展示会や商談会でも、通常の営業トークでも、商談対応や装飾など、バイヤーやお客さまへのアプローチを一緒に考えましょう！

※ 午後の相談会は、経営に関する相談もお受けしています。
ぜひご利用ください。

■日 時：令和元年

9月21日(土)

10:00～12:00 勉強会

13:00～17:00 個別相談会

■定 員：10名

■場 所：

高崎商工会議所310号室

(高崎市問屋町2-7-8)

■参加費：無料

【主な内容】

- ・展示会・商談会の活用方法
- ・バイヤーの視点は
- ・営業トークを身につける
- ・キャッチコピーのネタ集め
- ・商談対応の基本
- ・会話の工夫
- ・装飾の工夫 色々



■対 象：県内中小企業・小規模事業者

■持参物：筆記用具

■講 師：群馬県よろず支援拠点 コーディネーター 瀬古 裕美

■問合せ：群馬県よろず支援拠点／(公財)群馬県産業支援機構

前橋市亀里町884-1 Tel. 027-265-5016

【裏面の参加申込書に記入後、FAXにてお申し込みください】

『伝わる言葉を探す！セールストークを学ぶ』 参加申込書

お申し込みは、下記の必要事項をご記入いただき、FAXでお願いします。



申込FAX: 027-265-5075

会社名	
業種	
〒 / 住所	〒
役職 / 氏名	/
電話番号	
E - M a i l	
<p>午後の個別相談会に、 参加する ・ 参加しない</p> <p>※どちらかに○印をお付けください。個別相談の時間に関しましては、お電話させていただきます。</p>	
[質 問 等]	
<p>セミナーを何でお知りになりましたか？ よろずHP ・ メルマガ ・ 紹介() ・ その他()</p>	

- ◆ 参加希望者定員になり次第締め切ります。
- ◆ ご不明な点は、群馬県よろず支援拠点 027-265-5016までご連絡ください。
- ◆ ご記入いただいた個人情報は、ご相談にお応えする際必要な範囲でのみ、また当機構が実施する事業案内、アンケート調査に限り利用いたします。公庁等への報告以外は第三者提供はいたしません。

群馬県よろず支援拠点 公益財団法人 群馬県産業支援機構
〒379-2147 前橋市亀里町884-1(群馬産業技術センター1階)
総合受付 Tel. 027-265-5016