

上手な値上げのテクニック

～ 適切な価格設定で利益を確保する～

【このような方におすすめ】

- ・ 原材料高騰、仕入先の値上げの影響で利益が取れなくなった
- ・ 値上げしたいけどお客様の離れるのが怖い
- ・ 適正な値付けの方法が分からない

■ 日 時： 令和4年10月17日（月） 14:30～16:00

※個別相談をご希望の方は通常（毎月曜日）の相談を予約してください

■ 会 場：群馬産業技術センター2階 会議室（D-207）

前橋市亀里町884-1 群馬産業技術センター

■ 参加費：無料

■ 定 員：先着 5 名

■ 対 象：中小企業・小規模事業者の経営者の皆さま

■ 講 師：よろず支援拠点コーディネーター
江原 伸広

■ ご用意いただくもの：筆記用具、電卓

◆ 応募にあたりお願い ◆

感染防止へのご配慮（参加前後の手洗いやアルコール消毒、マスクの着用、発熱や風邪症状がある場合の参加自粛など）をお願いします

■ 内容

1. 値付けの基本知識
2. 自社が提供する顧客価値を知る
3. 心理学を応用した値上げテクニック

【お申込みは、下記の必要事項をご記入いただき、FAXをお願いします。】

申込FAX：027-265-5075

社名（業 種）	(土業、コンサルタントの方の参加はご遠慮ください) (業種：)
住 所	〒 ()
氏 名・電話番号	(電話番号：)
E-mail	@
どちらでお知りになりましたか。	よろずHP・メルマガ・機構HP・DM・その他 ()

●参加希望者定員になり次第締め切ります。

●この申込用紙にご記入いただく個人情報は、当機構が定める個人情報保護の基本方針に則って厳重に管理し、事業のご案内アンケート調査等に利用させていただきます。

官公庁以外に第三者提供はいたしません。